

Une étude révèle que les médicaments génériques sont plus chers au Canada

Ottawa, le 29 août 2002 – La plupart des médicaments génériques les plus vendus sont plus chers au Canada qu'aux États-Unis, selon les conclusions d'une étude réalisée par Palmer D'Angelo Consulting Inc. L'étude a examiné les prix des médicaments génériques les plus vendus au Canada et aux États-Unis et a remarqué que la plupart des médicaments génériques les plus vendus — 21 sur 27 — coûtent plus cher au Canada. Dans bien des cas, les différences de prix étaient considérables.

Ces conclusions ont d'importantes répercussions pour les consommateurs de même que pour les régimes d'assurance médicaments des gouvernements provinciaux et fédéral qui pourraient épargner jusqu'à 100 millions de dollars par année si les prix des médicaments génériques au Canada étaient comparables à ceux des États-Unis. Les conclusions de l'étude seront présentées dans une présentation par affiches à la conférence de l'International Society Pharmaceutical Outcomes Research (ISPOR) à Rotterdam, aux Pays-Bas, en novembre prochain.

« Ces résultats sont étonnants puisque la plupart des médicaments de marque déposée sont moins chers au Canada qu'aux États-Unis. Il semblerait que les forces concurrentielles qui modèrent les prix des médicaments génériques aux États-Unis fonctionnent mal dans le marché canadien. Les politiques gouvernementales qui établissent les niveaux de prix des médicaments génériques par rapport aux prix des médicaments de marque déposée au Canada peuvent en réalité amoindrir la concurrence et contribuer à des prix plus élevés pour les médicaments génériques », souligne Neil Palmer, consultant principal.

Palmer D'Angelo Consulting Inc (PDCI) est un groupe-conseil d'affaires réglementaires et de recherche d'Ottawa qui se concentre sur l'établissement des prix et le remboursement des produits pharmaceutiques au Canada, aux États-Unis et en Europe.

- 30 -

Renseignements :
W. Neil Palmer
Consultant principal
Palmer D'Angelo Consulting Inc.
(613) 742-7523



Médicaments génériques : Comparaison entre les Canada et les États-Unis

Sommaire

OBJECTIF. Le présent document compare les prix des médicaments génériques les plus vendus au Canada aux prix de produits génériques comparables aux États-Unis.

MÉTHODES. Nous avons examiné les prix de 27 médicaments d'ordonnance génériques les plus vendus (en 2001) au Canada qui ont été mis en marché à la fois au Canada et aux États-Unis. L'échantillonnage représentait approximativement 39 % des ventes totales de produits génériques au Canada. Pour chacun des médicaments génériques, une présentation représentative (force/forme posologique) a été choisie – généralement la présentation la plus vendue du médicament. Les prix étaient les prix départ usine canadiens du Q1 2002, tels qu'ils sont énoncés dans les prix du formulaire du gouvernement provincial du Québec et du US Federal Supply Schedule (FSS). Ces prix représentent généralement les meilleurs prix sur le marché dans les deux pays.

RÉSULTATS. Les résultats préliminaires indiquent que parmi les 27 produits pharmaceutiques génériques de premier rang, 21 comportaient des prix plus élevés au Canada qu'aux États-Unis. À tous égards, les prix des médicaments génériques canadiens des médicaments de l'échantillonnage étaient supérieurs à ceux des États-Unis : moyenne : +155 %; moyenne pondérée : +37 %; moyenne +51 %. Des économies annuelles de l'ordre de 150 millions de dollars canadiens s'ensuivraient si les Canadiens avaient accès aux prix du FSS pour les médicaments de l'échantillonnage. Si les différences de prix constatées dans l'échantillonnage peuvent être extrapolées à tous les médicaments génériques en vente au Canada, les économies annuelles éventuelles pourraient atteindre les 400 millions de dollars canadiens. **CONCLUSIONS.** C'est un fait généralement accepté que les prix départ usine des médicaments d'ordonnance novateurs (de marque déposée) sont considérablement inférieurs au Canada à comparer aux États-Unis. Il était donc étonnant de trouver le résultat opposé pour les médicaments génériques. Plusieurs facteurs peuvent contribuer aux prix supérieurs des médicaments génériques au Canada. L'industrie canadienne des médicaments génériques est hautement concentrée (par rapport aux États-Unis) dans le marché dominé par deux grandes sociétés de produits génériques. Deuxièmement, les politiques de remboursement du gouvernement provincial découragent les escomptes et présentent des formulaires publiés qui établissent généralement les prix départ usine pour toutes les catégories de client.